

Acabe com o atraso nos contratos e feche negócios mais rapidamente.

As vendas comerciais estão ficando cada vez mais complexas. Segundo a Gartner, a compra média de empresa para empresa leva 16,7 semanas e envolve 9,6 pessoas no lado da compra. As empresas usam plataformas, como CRM e CPQ, para centralizar dados e otimizar o complexo processo de vendas, mas há muitos pontos problemáticos ao longo do caminho – a obtenção de um contrato concluído está entre eles. 64% das empresas dizem que o processo de aprovação de contratos acarreta negócios perdidos ou atrasados. É fácil ver o porquê. O processo de contratação está no centro de todas as vendas, mas não muda há décadas. Está na hora de atualizar. A DocuSign oferece um moderno system of agreement que fecha as vendas rapidamente para uma ótima experiência geral.

Vendas mais rápidas

Obtenha receita nos livros em minutos, em vez de semanas ou até meses, com um processo de contrato automatizado, desde a geração e assinatura do contrato até o armazenamento e gerenciamento.

Sem mais copiar/colar

Permita que a equipe de vendas passe mais tempo com os clientes ao reduzir o trabalho tedioso de digitar dados, procurar contratos e obter aprovações. A DocuSign facilita as vendas ao reduzir os processos manuais (e erros) em todo o processo do contrato.

Baixo custo

Processos manuais geram custos altos, principalmente com um processo altamente complexo, como uma venda entre empresas. O uso da DocuSign reduz esses custos, economizando uma média de US\$ 36 por transação.

Uma ótima experiência

As empresas esperam cada vez mais uma experiência de consumo, ou seja, desejam um processo de compra rápido, conveniente e baseado em tecnologia. Facilite as coisas com um processo de contratação moderno.

Resultados

90%

de contratos de vendas concluídos em um dia (Salesforce)

20% mais

clientes tiveram uma experiência positiva de vendas (Refinitiv)

Uso 300% maior

do Salesforce (Refinitiv)

ROI de 2.195%

com a DocuSign (Wyndham)

Zero erros

abaixo de 70% (Yamaha)

US\$ 4 a 6 milhões economizados

anualmente – US\$ 17/ transação (Microsoft)

"O DocuSign Agreement Cloud facilita para os clientes fazer negócios conosco, facilita para nossa equipe fazer negócios com nossos clientes, além de facilitar o ambiente. Isso é uma vantagem para todos."

Alan Bronowicz

Chefe de gerenciamento de processos de negócios
Refinitiv

O DocuSign Agreement Cloud para vendas

Fechar um negócio significa um contrato que pode ficar complexo rapidamente: personalizar o modelo certo, negociar com o cliente, obter camadas de aprovação legal de ambos os lados, inserir dados em vários sistemas, garantir que os serviços sejam entregues e assim por diante. O DocuSign Agreement Cloud reúne um conjunto abrangente de aplicativos e integrações para facilitar e agilizar as vendas, eliminar erros e oferecer uma experiência de compra moderna.

DocuSign CLM

Gerencie todo o ciclo de vida do contrato para contratos complexos com geração automatizada, negociação em tempo real, fluxos de trabalho de arrastar e soltar e pesquisa avançada.

Assinatura eletrônica

Conclua contratos em apenas alguns minutos com excelentes formulários móveis que funcionam em praticamente qualquer dispositivo, em qualquer lugar.

Negotiate para Salesforce

Acelere os negócios ao automatizar a geração e negociação de contratos personalizados do Salesforce.

Intelligent Insights da Seal Software

Use inteligência artificial para identificar e analisar riscos e valorizar oportunidades em todos os seus contratos de vendas.

Integrações

Incorpore a DocuSign de forma fácil às ferramentas existentes com mais de 350 integrações pré-criadas, como Salesforce CRM e CPQ, Microsoft Dynamics e Oracle.

Para saber mais, acesse docusign.com/sales

Exemplos de casos de uso

Propostas e contratos

- Contratos de vendas
- Declarações de trabalho
- Contratos mestre de serviço
- Cotações
- Propostas
- Listas de descontos
- Contratos de renovação

Gerenciamento de pedidos

- Emendas ao contrato
- Ordens de compra
- Ordens de alteração

Faturamento

- Contratos de financiamento
- Faturas
- Autorizações de pagamento

Muito mais

- NDA's
- Ordens de serviço
- Contratos de serviço
- Aprovações internas



Sobre a DocuSign

A DocuSign ajuda as organizações a se conectarem e automatizarem a forma como preparam, assinam, atuam e gerenciam contratos. Como parte do DocuSign Agreement Cloud, a DocuSign oferece a assinatura eletrônica: a melhor maneira do mundo de assinar eletronicamente em praticamente qualquer dispositivo, em qualquer lugar e a qualquer momento. Atualmente, mais de 500.000 clientes e centenas de milhões de usuários em mais de 180 países usam a DocuSign para acelerar o processo de fazer negócios e simplificar a vida das pessoas.

DocuSign.

Rua Gomes de Carvalho, 1306
6º andar, Cj. 61 Vila Olímpia

docusign.com.br

Para obter mais informações

contato@docusign.com
+55 11 3330-1000